

СТАЖЕРСКАЯ ПРОГРАММА

Добро пожаловать в программу, которая познакомит с реальным строительным рынком и откроет двери в мир продаж строительных материалов.

Присоединяйтесь к нашей команде!

В рамках стажёрской программы ANT ты получаешь не только базу знаний и поддержку наставника, но и возможность выбрать своё направление специализации уже на этапе входа или после завершения первых месяцев обучения.

В зависимости от интересов и сильных сторон ты можешь сфокусироваться на одном из трёх ключевых сегментов

промышленное строительство

гражданское строительство

индивидуальное жилищное
строительство (ИЖС)

Это позволяет развиваться целенаправленно — изучать специфику объектов, работать с профильными клиентами и строить карьеру внутри компании именно в том направлении, которое тебе ближе.

ТРЕБОВАНИЯ К СТАЖЁРУ



Готовность к активным продажам и поездкам по городу/региону по объектам вместе с наставником



Быстрая обучаемость, инициативность



Владение базовыми цифровыми инструментами (Excel, Google Docs)



Коммуникабельность, структурное мышление

ПРОГНОЗ ДОХОДА

Доход на время стажировки

40 000 ₽/мес в СЗФО, УФО;
50 000 ₽/мес в МСК

Через 6 месяцев

Переход в штат компании на позицию менеджера по продажам и доход от 70 000 до 130 000 ₽/мес. при выполнении личного плана

Через 18-24 месяцев

Потенциальный рост ведущие менеджеры или руководитель направления в регионе

Оформление

На период стажировки стажер оформляется по договору с вузом/техникумом или отдельно по срочному трудовому договору на весь период стажировки. При переходе в штат компании сотрудник оформляется по трудовому договору

ОБЩИЙ ПЛАН НА 6 МЕСЯЦЕВ

1-2 МЕСЯЦА

1 ПОГРУЖЕНИЕ И ОБУЧЕНИЕ

Офис + теория, наставник

ЦЕЛЬ

Освоить продукты, процессы, инструменты

1-2 МЕСЯЦА

2 ПРАКТИКА В ПОЛЯХ

Полевые выезды с наставником

ЦЕЛЬ

Применить знания, научиться вести встречи

1-2 МЕСЯЦА

3 САМОСТОЯТЕЛЬНАЯ РАБОТА

Самостоятельные продажи с поддержкой наставника

ЦЕЛЬ

Выполнить KPI, подтвердить готовность

ЭТАП 1. ПОГРУЖЕНИЕ И ОБУЧЕНИЕ

1-2 МЕСЯЦА

Задачи стажёра

Изучить ассортимент и ключевые продуктовые линейки ANT

Пройти вводное обучение: структура компании, логистика, финансы, процессы работы с клиентами, техническим отделом

Изучить клиентскую базу

Разобрать скрипты продаж

Освоить работу в CRM (ведение сделок, статусы, задачи)

Выполнить тест по теории

Ключевые точки

☒ Сдан тест по продуктам, CRM и процессам

☒ Проведено 5+ пробных звонков под наблюдением (на втором месяце стажировки)

ЭТАП 2. ПРАКТИКА В ПОЛЯХ С НАСТАВНИКОМ

1-2 МЕСЯЦА

Задачи стажёра

Совершать выезды к клиентам и на объекты вместе с наставником

Участвовать в встречах, делать мини-презентации по буклетам компании

Изучить системные решения основные по направлению на уровне эксперта (уметь объяснять разницу)

Составлять КП, заполнять CRM по реальным сделкам

Начать вести первые "своих" 1-2 клиента под кураторством

Проводить часть звонков и обсуждений самостоятельно

Ключевые точки

☒ Проведено 10+ клиентских выездов

☒ Заведены первые 5-7 клиентов/объектов в CRM

☒ Проведено 2-3 самостоятельных встречи (под контролем)

ЭТАП 3. САМОСТОЯТЕЛЬНАЯ РАБОТА С РЕЗУЛЬТАТОМ

Задачи стажёра

1-2 МЕСЯЦА

Выполнять личный план активности: встречи, звонки, КП, сделки

Вести CRM без просроченных задач

Привлечь минимум 2 новых клиента/объекта и получить минимум 1 заказ

Ключевые точки

- ☒ Выполнение плана активности (звонки, встречи, отгрузки)
- ☒ Сопровождение/отгрузки минимум по 3 сделкам самостоятельно
- ☒ CRM ведётся без нарушений
- ☒ Отчёт по клиентам и презентация своей клиентской базы

ИТОГОВАЯ АТТЕСТАЦИЯ

В КОНЦЕ 6 МЕСЯЦЕВ

Защита портфеля клиентов (презентация клиентской базы и плана развития)

Тест на знание портфеля компании, инструментов и сервисов, скриптов

Оценка руководителя по 5 критериям:
инициатива, коммуникация, ориентация на результат, дисциплина, обучаемость

Решение о переходе в штат со стороны стажера и со стороны компании

Если ты готов начать карьеру в сильной команде и пройти стажёрскую программу ANT, просто свяжись с нами — позвони по указанному номеру или напиши в мессенджер



+ 7 (495) 080-08-68

n.keller@anth.ru

Мы проведём короткое собеседование, ответим на все вопросы и, если подходим друг другу, сразу начнём сотрудничество.

**НЕ ОТКЛАДЫВАЙ – ТВОЙ ПУТЬ В ПРОФЕССИОНАЛЬНЫЕ ПРОДАЖИ
МОЖЕТ НАЧАТЬСЯ УЖЕ СЕГОДНЯ**